



ODI-info

OSLO DROSJEEIERES INNKJØPSLAG

nov. 11

Les også:



Oslo Taxi i nye lokaler



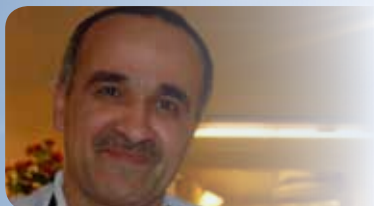
Lån til ny taxi?...



Importerer bilen for deg...



ODIs eiendommer



Ny kafévert på Bryn...

Stadig flere velger Statoil

Dess flere som bruker ODI/NTIs Statoil-avtale, dess gunstigere blir den.

– Med tanke på drosjenæringen, prøver Statoil alltid å sørge for gode drivstoffpriser, samt et aktuelt nettverk av stasjoner, gode kortløsninger, sunn mat, funksjonelle fakturaløsninger, effektive vaskemuligheter og hyggelig betjening, opplyser salgssjef Elin Skjeldrum Kristoffersen.

Hun sier at siden drosjesjåførene besøker deres bensinstasjoner hyppigere enn andre kunder, preger det mange av stasjonene.

– Årets kundebarometer fra BI viser dessuten at Statoil skårer bedre enn konkurrentene våre. Det er vi veldig stolte av.

Over 40 prosent markedsandel

Elin presiserer at ODI/NTI-avtalen er basert på et gjensidig tillitsforhold.

Les mer på baksiden.



Rolig – If hjelper deg

Flere og flere drosjeeiere får øynene opp for ODI/NTIs konkurransedyktige forsikringsavtaler med If og Ifs greie skadeoppgjør.

– Neste år lanserer vi dessuten en mer fleksibel drosjeforsikring. Den innebærer at hver enkelt kunde står friere til å velge hvilke elementer som skal inngå i forsikringspakka, opplyser Ifs salgssjef Olav Viken, som sier de har hatt en fin økning i avtalebruken så langt i år.

Fortsatt må alle ha obligatorisk ansvarsforsikring på bilen, men utover det står kunden fritt til å velge dekninger. Eksempelvis kan kunder som kjøper kaskoforsikring, velge bort rednings- og glassforsikring hvis de ønsker det.

Les mer på neste side

www.odi.no
...det lønner seg



Kun for ODI/NTI-medlemmer

Olav forteller at ODI/NTI-avtalen innebærer følgende fordeler:

- Den dekker bedriftsansvar.
 - Det er noe alle næringsdrivende burde ha. Det sikrer mot økonomiske krav som kan rettes mot drosjeeier når bilansvar ikke kan påberopes, for eksempel når bilen står stille fordi sjåføren yter kunden service, som ved av- og pålessing.
- Avtalen gir også begrenset identifikasjon.
 - Det betyr at drosjeeier er sikret erstatning, selv om ansatte sjåførere har vært innblandet i uhell der det er utvist uaktsomhet, noe som normalt innebærer en avkortning av erstatningsbeløpet.
- Ved større, traumatiske uhell, får mange svært god hjelp ved å benytte retten til psykologisk førstehjelp. Tilbudet omfatter inntil ti timer samtaleterapi med kvalifisert krisepsykolog.

Fornøyde kunder

– Våre kundeundersøkelser viser at et overveldende antall kunder er svært godt fornøyde med både skadeoppgjøret og tiden det tar å få skaden utbedret.

Salgssjefen sier at det innen drosjenæringen fortsatt er en del glasskader og mye veiuheldsskader. Det er også slik at drosjeeiere som har få biler og få faste sjåførere, i større grad unngår bilskader enn andre.



– Sammenlignet med andre yrkessjåførere, er det 25 prosent flere meldte skader innen drosjebransjen. Dette kan skyldes at drosjene er mer ute i trafikken enn andre.

Han forteller at antall skader er noe høyere enn i fjor, og at skadekostnadene har økt med tre, fire prosent hittil i år.

Importerer bilen for deg

Enten du har funnet drømmebilen selv, eller vet nøyaktig hva du vil ha, kan ODI AutoCato AS gjøre importjobben for deg.

Det fungerer på flere måter.

– Kunden kan for eksempel ha funnet ønskebilen på nettet selv, og så kalkulerer vi innkjøpspris og kostnader med eksakt pris ferdig registrert og levert Drammen eller Oslo – eller dit kunden selv måtte ønske. Ellers gjør vi søk i vårt kontaktnett for å finne nettopp den bilen som svarer til kundens merke-, farge- og utstyrsønsker, forklarer daglig leder Svein Cato Høgh.

Han opplyser at ODI AutoCato også kan bidra med mellomfinansieringen, slik at kunden først betaler når vedkommende får overlevert bilen.

De fleste salgene dreier seg i alle tilfeller om nesten nye bruktbiler importert fra Tyskland.

– Drosjekundene er en krevende, men interessant kunde-gruppe å jobbe med. De vet som oftest nøyaktig hva slags bil og ekstrautstyr de vil ha.

Svein Cato sier det likevel sjelden tar mer enn cirka tre uker fra kunden bestemmer seg, til bilen er klar for levering. Har kunden behov for spesielt rask levering, kan ODI AutoCato AS som oftest også levere en nesten ny bil fra lager.

– Uansett så er det i hovedsak Mercedes Benz vi innfører, men også andre merker, som for eksempel Toyota Prius, forteller Svein Cato.



– I oktober fikk jeg levert en Mercedes-Benz 2011 modell som kun hadde gått 10.000 km. Store besparelser med hensyn til pris, god veiledning i kjøpsprosessen og rask levering, var viktig for meg, sier drosjeeier Willy Skarphagen i Bærum som anbefaler alle å benytte seg av ODI AUtoCato AS.

ODI skifter selskapsform

Alle BA-selskap må innen 2012 omregistreres til SA-selskap og følge Samvirkeloven. ODI har derfor vedtatt nye vedtekter, se: www.odi.no. Det er også valgt et nytt styre for å oppfylle lovkravet til kjønnsfordeling. Selskapet er for øvrig registrert i foretaksregisteret som ODI SA. Det innebærer:

- **Andelshavere blir medlemmer**
- **Generalforsamlingen blir årsmøte**
- **Minst 2 av 5 styremedlemmer må være kvinner**
- **Regler for en eventuell oppløsning av ODI må endres ifht Samvirkeloven**

www.odi.no

...det lønner seg

Lån til ny taxi? Sjekk Nordea Finans!

Når du kjøper ny drosjebil får du låne opp til 100 prosent av kjøpesummen hos Nordea Finans, og det til markedets beste betingelser.

– Finansieringsgraden avhenger av taxieierens økonomiske situasjon, men billånet er meget gunstig uansett innskutt egenkapital ved etableringen av taxilånet, opplyser markedssjef Terje Bromnes i Nordea Finans.

Han sier at dersom nødvendig dokumentasjon er på plass, så tar det normalt kun 0–3 dager å behandle lånesøknaden.

Du bestemmer

Terje presiserer at det er taxieieren selv som avgjør både finansieringsform og – selskap, uansett hvilket finansierings-selskap bilforhandleren samarbeider med.

– Bortsett fra de sjeldne tilfellene konkurrentene har tidsbegrensede kampanjebetingelser på utvalgte bilmodeller, gir Nordea Finans så godt som alltid ODI/NTI-medlemmene markedets beste betingelser på taxilån uansett biltype eller tid på året anskaffelsen skjer.

De samme gunstige betingelsene gjelder både for bruktbiler i Norge eller import fra utlandet.

– Ved bilimport gjelder imidlertid spesielle import- og panteregler som må tas hensyn til, og vi anbefaler at potensielle kjøpere av denne type taxier kontakter Nordea Finans i forkant av kjøpet.

Sjekk selv

Markedssjefen opplyser at Nordea Finans' betingelser alltid er tilgjengelige på ODIs hjemmeside, og at du når som helst kan kontakte Nordea Finans direkte på telefon 22 48 46 67 eller 22 48 88 15.

– På ODIs hjemmeside har vi lagt ut en egen lånekalkulator. Her kan drosjeeieren se hvordan det månedlige lånetermibeløpet og den effektive renten endrer seg avhengig av opplysninger som bilpris, kontantinnsats, innbytte eller lånets løpetid.

Når det gjelder merverdiavgiften, ønsker Nordea Finans normalt at kunden selv betaler denne når bilen leveres.

– Men dersom taxieieren har tilfredsstillende økonomi, kan vi tilby også mva-finansieringen.



ODIs eiendommer bidrar til effektiv drift av drosjenæringen i Oslo

På ODIs tre eiendommer i Oslo finnes det virksomheter som gir service til drosjenæringen: Bilverksteder, billakking, CenCom, regnskapsfirma, kafé, dekk, bensinstasjoner, parkeringsplasser, selvaskeplasser, bilvask, bilpleie, cellekontorer, arkiv, lager og større kontorarealer. På den måten kan drosjesjåføren få utrettet flere ærender på ett og samme sted.

Inntekter fra ODIs eiendommer har historisk sett kommet andelshaverne, nå medlemmene, til gode gjennom tilleggsverdier og drivstoffrabatter. Slik skal det fortsatt være.

I løpet av ett år har ODI bygget treningssenter, nye lokaler til Oslo Taxi, legesenter, samt rehabilitert lokalene til Oslo kommune og en butikk på gatenivå. Alle disse leietakerne har langsiktige leieavtaler med ODI. I tillegg blir arbeidene med å rehabilitere fasaden i bakgården ferdigstilt i disse dager.

ODI har imidlertid fortsatt mye ledige arealer og tilbyr markedet disse som nye og skreddersydde lokaler. For tiden arbeider vi intenst med å realisere inntektpotensialet for disse arealene.

Målet er at bygningsmassen skal fremstå som ny og rehabilitert og med langsiktige og sikre leieinntekter. Dette vil så komme ODIs medlemmer til gode i mange år fremover.

Sjekk Oslo Taxis lokaler

Oslo Taxi er for lengst installert i «nye» lokaler i ODI-bygget i Trondheimsveien 100. Hvordan de har fått det kan du sjekke på www.odi.no. Der vi har lagt ut bilder av deres nye, flotte lokaler. Alle fotos av Erik Buraas.

Hos Zana blir bilen din ren

Zana Salah Mustafa har inngått en langsiktig leiekontrakt med ODI for lokaler i Trondheimsveien 100. Her skal Zana drifte Drosjesentralen Zana Bilvask der han på sikt har planer om å investere i et nytt vaskeanlegg.

www.odi.no
...det lønner seg

Adm dir har ordet... I mai 2011 endret ODI selskapsform.

Innen utløpet av 2012 måtte ODI endre selskapsform i henhold til Lov om samvirkeforetak, eller Samvirkeoven.

På ODIs ordinære generalforsamling i mai i år la den nyopprettede vedtektskomiteen frem et komplett forslag til nye vedtekter.

Forslaget ble behørig behandlet i generalforsamlingen, og noen innspill fra møtet ble også tatt med i den endelige versjonen.

Derneft ble det avholdt en ekstraordinær generalforsamling der et nytt styre som oppfyller lovens krav til kvinneandel ble valgt. De nye vedtektene ble så sendt til Foretaksregisteret for godkjenning, og ODI SA ble registret.

Dermed er ODI BA historie, og ODI SA et faktum. Et faktum er det også at ODI har avholdt sin siste generalforsamling, heretter heter

det årsmøte. Andelshavere er også historie, nå heter det medlemmer.

Takk til vedtektskomiteen som gjorde et grundig stykke arbeid, og takk til generalforsamlingen som behandlet de nye vedtektene på en behørig måte med mange konstruktive innspill.

Jeg vil ønske ODI SA lykke til i fremtiden, der samhandling i samvirkeforetaket skal være til glede og nytte for alle medlemmer!

Knut Gjøen

God mat til god pris

På Ovenpå kafé-restaurant på Bryn, satser den nye eieren Mohammed Sjeikhi på rimelig, god og smakfull mat av høy kvalitet.

– Maten har blitt mye bedre etter at han overtok, bekrefter gjesten bak oss.

Vi har benket oss ved et bord på kafeen for å sjekke hva Mohammed har å by på.

– Her har vi byens billigste smørbrød, og til frokost får du også egg og bacon, omelett og andre småretter, smiler Mohammed og viser oss de velfylte fatene med bugnende smørbrød.

For øvrig kan du spise deg god og mett til middag for rundt hundrelappen.

Norsk og internasjonal mat

Da Mohammed kom til Norge for ni år siden, hadde han lang erfaring som kokk fra Kurdistan i Iran.

– Men jeg tok norsk fagbrev da jeg kom til Norge, forteller innehaveren som dermed har god kjennskap til norske matvaner.

På kafeen serverer de foruten norsk mat, også internasjonale retter og tilbyr halalkjøtt for dem som ønsker det.

– Til dette brukes én bestemt stekepanne, det samme gjelder til fisk.

Mohammed tilbyr også sesonginspirerte retter. For eksempel har vilt stått på menyen under høstens jakt sesong, mens den tradisjonelle julematen er på plass nå før jul.

Mange nye gjester

For Mohammed er det viktig å ha full kontroll på både matlagning, vasking og hygiene. Til å drive kafeen, får han god assistanse fra sine tre barn som hjelper til ved siden av studier og skolegang. Han har i tillegg én fast ansatt. Maten lages fra bunnen av, ja, selv kakene baker familien selv.

– Etter som ryktet har spredd seg om at maten er både rimelig og god, har vi fått mange nye gjester. Det kommer ofte barnefamilier, og i tillegg til de som spiser på kafeen, leverer vi overtidsmat og snitter til flere bedrifter i området, opplyser Mohammed Sjeikhi som etter de første drifts-månedene er kjempefornøyd.



– Det er viktig for begge parter at den benyttes. Er mange drosjer innom våre stasjoner, påvirker det ikke bare prisene, men også utvalget av varer og tjenester på stasjonene. Det er også betryggende for våre ansatte at drosjesjåførene ofte er innom også på kvelds- og nattetid. Vi for vår del, synes vi er heldige som får lov å være med på å prege sjåførenes hverdag i så stor grad.

Salgssjefen sier de er stolte over at mer enn drøyt 40 prosent av landets drosjesjåførere nå bruker avtalen, og hun gleder seg svært over den spesielt store veksten blant NTI-medlemmene.

– Konstruktive tilbakemeldinger er viktige for at vi skal bli enda bedre. Sjåførene gir gjerne beskjed direkte til stasjonene som prøver å ordne opp umiddelbart. Ellers er ODI drosjenæringens talerør overfor oss, og derfor er dette samarbeidet sentralt, sier Elin som understreker at all respons tas seriøst.

Fremtidsrettet

Statoil har for øvrig flere fremtidsrettede prosjekter på gang.

– De som besøker vår nye stasjon på Minnesund, får oppleve fremtidens Statoilstasjon. Her er det større utvalg av varmmat, kafébord og gode parkeringsmuligheter, informerer salgssjefen.

Statoil fortsetter å satse på sunn mat, uten at de kutter ut pølser og hamburgere.

– Vi prøver for eksempel ut et nytt salatbarkonsept på E6 Berger.

Selskapet er også på banen med en egen Statoil-app.

– Med beskrivelse over bensinstasjoner, fasiliteter, veibeskrivelser, elektronisk kjørebok og varsel for EU-kontroll, samt kampanjetilbud og oversikt over trafikkbildet landet rundt, kan den være svært nyttig i en travel drosjehverdag, håper Elin.