

FAKTA

- Dekkhallen holder til på Statoil-stasjonen på Bryn
- Den er normalt åpen fra 0730–1630 i lavsesongen, i høysesongen fra 0730–cirka 2100
- De foretar "drop-in-skift" i lavsesong, i høysesongen bør du bestille time
- Fører dekkene Hankook og Continental, pluss Nokian vinterdekk
- Lavbudsjettdekket Kumho tas etter hvert inn i sortimentet
- Skaffer reservehjul utenom åpningstidene til de vanligste drosjemerke.

Best pris på drivstoff

ODI-servicestasjonene har siden nyttår fått pumpepriser tilsvarende markedet. I tillegg får ODI medlemmene 105 øre i rabatt, og NTI medlemmene får 90 øre rabatt på disse stasjonene. Siden nyttår har ODI sammenliknet prisen på drivstoff to ganger i døgnet. Resultatet er at vi alltid gir deg i ODI- og NTI-systemet markedets beste drivstoffpris på ODIs servicestasjoner.

Ny giv i dekkhallen

Dekkhallen på Bryn har fått ny leder, nytt showroom og dobbelt så stor kapasitet

Tekst og foto: Julianne Berger

– Vi har fått en ekstra bukk for større biler. Det sparer vi mye tid på. Dessuten er vi nå to på jobb i hallen bestandig, før gjaldt det bare i høysesongen, forteller Bjørnar Stålelsen, som er ny daglig leder for dekkhallen.

Selv om han er ny i jobben, har han lang erfaring med dekk salg, og er et kjent fjes på Bryn fra før av.

– Ja, jeg har jobbet her siden 2000.

Øker omsetningen

Med økt kapasitet går dekkhallen inn for å kapre kunder også fra privatmarkedet.

– Vi regner med at eierne våre, det vil si drosjenæringen, tjener på dette. Med større kundekrets kan vi kjøpe inn større kvanta. Dermed oppnår vi bedre priser fra leverandørene våre. Dette kommer aktørene i ODI- og NTI-systemet til å nyte godt av i form av lavere priser på dekkene de kjøper hos oss.

Bredt utvalg

Bjørnar forsikrer at de mest relevante Hankook- og Continental-dekkene for drosjenæringen alltid er på lager, så sant det ikke har oppstått en ekstraordinær situasjon.

– Vi har de fleste standarddimensjonene for drosjer inne, og vi har et greit utvalg av de felgene som er mest vanlige i bransjen.

Dekkhallen fører normalt Continental, Hankook og Nokian vinterdekk, men de kan skaffe andre dekk på bestilling. Da blir det et par dagers leveringstid.

– Vi kommer dessuten til å ta inn et lavbudsjettdekk, Kumho, for dem som er ekstra opptatt av pris.



Tenk dekk i tide

Den nye lederen for dekkhallen oppfordrer alle til å tenke på hva de trenger litt før det oppstår en prekær situasjon, som når snøen laver ned og du bare har sommerdekk å kjøre med.

– Da får vi også større mulighet til å skaffe det kunden vil ha, poengterer dekkspesialisten.

Han ønsker alle velkomne til en dekkprat på Bryn.

– Den praten er lurt å ta utenom den mest hektiske perioden, da alle skal skifte dekk. Da har vi anledning til å gi mye bedre informasjon, avslutter Bjørnar.

Husk

GENERALFORSAMLINGEN!

Generalforsamlingen blir onsdag
21. mai 2008 klokka 18.00.

Innkallingen kommer som vanlig i
posten, men husk å sette av kvelden
allerede nå – for din stemme teller!

if forsikring – det lønner seg

Forsikringsavtalen vi har med if forsikring øker år for år og har nå en betydelig portefølje. Det skyldes at forsikringen er tilpasset drosjenæringen og drosjeeierens behov, og at forsikringspremiene er svært konkurransedyktige.

Kurs i Aktiv Sikkerhet

Det holdes stadig landsomfattende kurs i Aktiv Sikkerhet for våre medlemmer. I tillegg til at det er penger å spare på å delta på dem, er sikkerhetskursene utvilsomt viktige for trafikksikkerheten. Målet er å unngå "unødvendige" ulykker, noe som alle som deltar på disse kursene blir mer fokuserte på.

Adm. dir. har ordet

For oss i ODI og NTI er det gledelig å se at våre fremforhandlere avtaler blir benyttet av dere i drosjenæringen. Drivstoffsalget gjennom ODI og NTI hadde en stor vekst i fjor, en vekst som forsetter i år. På våre hjemmesider har vi lagt ut våre bensin- og dieselpriser sammenlignet med konkurrentenes. Denne sammenligningen viser at våre pumpepriser er konkurransedyktige, og at vi klarer å levere markedets laveste priser til våre ODI- og NTI- kunder.

Antall drosjepoliser i if forsikring øker også fra år til år, og vi er svært fornøyde nå når Nordea Finans forsetter sin kampanjerente. Det er for tiden mye å hente her, noe som vi tror vil være til glede for våre andelshavere og medlemmer. Renta begynner å bli høy nok som den er!

Beste billånet?

Skal du kjøpe ny bil, bør du sjekke Nordea Finans' betingelser. Den nominelle renten hos dem for deg i ODI og NTI er for tiden (22. februar) kun 6,65 prosent. Til sammenlikning var renten hos en Mercedes-forhandler på samme tidspunkt på 7,95 prosent. I tillegg tilbyr Nordea lavere etableringsgebyr enn sine konkurrenter.

Interessert? Vis i så fall til ODI/NTI-avtalen når du kontakter Nordea Finans. For øvrig kan du lese mer om avtalen på www.odi.no

Flere bruker Statoil-avtalen

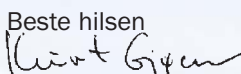
Sammenliknet med samme periode i fjor har salgsvolumet i Statoil-avtalen hatt en formidabel vekst. Når det gjelder NTI-medlemmer har volumet økt med hele 20 prosent, mens ODI-andelshavere står for pene 16 prosents øking.

Husk at rabatten på diesel, utenom ODI-stasjonene, er 75 øre, på bensin er den 50 øre og på autogass får du hele 130 øre i rabatt. Rabattene gjelder på BEST- og 123-stasjoner, i tillegg til Statoil-stasjonene. Rabatt på vask er 20 prosent, og på smøreolje og bilrekvisita får du 10 prosent rabatt.

Husk å bruke Statoil Firmakort. Har du ikke kortet, så se våre hjemmesider: www.odi.no. Der finner du søknadsskjema og mer informasjon.



Til slutt vil jeg ønske dere alle en riktig fin vår!

Beste hilsen

Kurt Gjøen