

Adm. dir. har ordet

Å bygge et godt omdømme, er ikke gjort over natta. ODIs og NTIs klare mål er at innkjøpsorganisasjonen skal fremstå som aktiv, attraktiv og tilpasset våre kunders behov.

Målsettingen er klar: Dere andelshavere og medlemmer skal hver eneste dag oppleve at vi er der for å bedre deres lønnsomhet.

Vi satser på å redusere næringens kostnadsnivå innen alle aktuelle områder, bortsett fra på områder som har med næringspolitikk å gjøre. Vi arbeider således med drivstoff-avtaler, bilforsikring, regnskapstjenester, bilfinansiering, sikkerhetskurs, pensjon, løyvegaranti, bensinstasjoner med bilservice, bildedekk- og dekkservice, samt fasiliteter til næringen i Oslo-området.

Nye hjemmesider!

Vi har pusset opp hjemmesidene våre med ny profil og nye logoer.

Av: Julianne Berger

– De er lette å orientere seg på, samtidig som de er bygget opp over samme lese som "de gamle". De har dermed en lett gjenkjennelig brukerprofil, understreker ODIs Mona Elverum.

Levende og aktuell

ODI/NTI satser på at sidene alltid skal være oppdaterte, levende og aktuelle, og med utdypende informasjon i forhold til de meldingene du for eksempel får hjem i postkassa di.

– Dessuten har "de nye" Internett-sidene våre samme nett-adresse som før, det vil si: www.odi.no. På hjemmesiden finner du også linker, ikke bare til samarbeidspartnerne våre,



Mona Elverum håper du blir fornøyd med "de nye" Internett-sidene.

men direkte til de av deres produkter som vi tror er mest aktuelle for deg som er medlem i NTI eller andelshaver i ODI. Sånn sett slipper du å "lete deg i hjel" før du finner den informasjonen som er aktuell.

Lønnsomt sikkerhetskurs

Lyst på billigere forsikring? Da bør du ta det aktive sikkerhetskurset du får tilbud på gjennom ODI/NTI!

Av: Julianne Berger

Forsikringsselskapet If har sammen med SINTEF og Statens Yrkesspedagogiske Høgskole utarbeidet sikkerhetskurset, mens vi tilbyr det med instruktører som er verifiserte av If. Kurset går over fire kvelder, og det varer tre timer hver gang, det vil si til sammen tolv timer. Tar du kurset, får du fra 5 til 20 prosent ekstrarabatt på bilforsikringen hos If.

Målsettingen er å minimalisere skader. Sikkerhetskurset er obligatorisk for alle drosjesjåfører i Bodø og Tromsø, og her ser man tydelige resultater av dette sikkerhetsarbeidet.

Lang erfaring

Vi har satt opp slike kurs siden år 2000. Så langt har cirka 1000 sjåfører og drosjeeiere tatt det. Sjåførene er selv aktive i drosjenæringen. Dette borger for en opplæring som er tilpasset og oppdatert i forhold til dagens trafikk-situasjon. Kurset fokuserer særlig på forebyggende sikkerhet for yrkessjåfører, og aktuelle temaer er risiko, ansvar og yrkesrollen.

Kurset kan du lese mer om på hjemmesiden vår:
www.odi.no.

WWW.odi.no
...det lønner seg



LES OGSÅ

- **Obligatorisk Tjenestepensjon**
- **Pensjonsordning og løyvegaranti**
- **På vei inn i fremtiden**
- **Nye hjemmesider**

NTI-info
NORSKE TAXIEIERES INNKJØPSLAG
Mars. 07

Alle mann til dekkskift!

Det går mot sol og sommer, og det er på tide å tenke på hjulskift. Gjennom ODI/NTI får du Hankook-dekket, som i mange år gått under navnet taxidekket, til en god pris.

Av: Julianne Berger

– Det er gode grunner til at Hankook-dekket kalles taxidekket, mener markedssjef Oddvar Drange i Svako Dekk AS



Medlem i NTI?

- * Alle med drosjebevilgning kan bli medlem.
- * Medlemskapet er kostnadsfritt, kr. 500 ved innmelding i Oslo.
- * Gjør tilbuddet kjent blant dine kollegaer – flere medlemmer styrker vår innkjøpsmakt!
- * Innmelding på www.odi.no, kontakt@odi.no eller telefon 22 25 69 21.
- * Sjekk gjerne at vi har din riktige adresse.
- * Send oss gjerne din e-mailadresse!

Disse dekkene får du som andelshaver i ODI og NTI-medlem til svært gunstige priser på ODIs dekkcenter på Bryn. Dessuten sponser importøren Svako Dekk AS drosjenæringen. Slik får NTI-medlemmer dekkene med en rabatt på 400 kroner per sett på en allerede fordelaktig pris. Tilbuddet gjelder hos utvalgte forhandlere som befinner seg rundt om i hele landet. Forhandlerlisten finner du på ODIs hjemmeside www.odi.no eller i produktinformasjonsbladet.

– Det eneste du trenger å gjøre for å oppnå rabatten er å fylle ut et skjema der du anfører ditt medlemsnummer i NTI, forklarer markedssjef Oddvar Drange i Svako Dekk AS.

Hos ODI på Bryn er rabatten allerede inkludert i prisene.



Optimalt drosjedekk

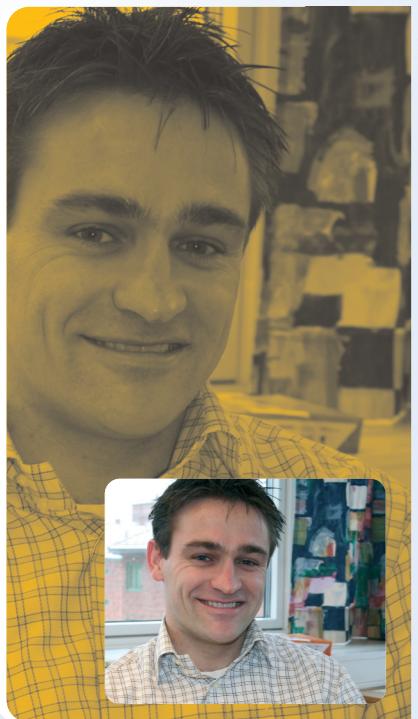
– Hva kan dette dekket som ikke andre dekk kan?

– Det er et svært økonomisk dekk som kombinerer lang levetid med best mulig gripeevne og svært gode kjøreegenskaper, sier Drange overbevisende, og legger til at dekkene dessuten er svært komfortable og stillegående.

Høres dette interessant ut? Da bør du be om tilbud på dekk hos ODI på Bryn, telefon 22650839 / 22648922, eller hos din lokale dekkforhandler som er oppført på forhandlerlisten. Hvis du imidlertid vil vite mer om Hankook-dekkene, finner du utfyllende informasjon i produktinformasjonsbladet eller på vår hjemmeside www.odi.no eller på www.svako.no.

WWW.odi.no
...det lønner seg

OTP er ikke frivillig!



Selv om siste frist for å opprette OTP var 31. desember 2006, er det mange i drosjenæringen som ennå ikke har gjort det.

Av: Julianne Berger

- For å få godkjent regnskapene må ordningen være på plass. Det kommer til å lønne seg i det lange løp. Finansminister Kristin Halvorsen varsler nemlig en klekkelig bot for dem som ikke har OTP-en, det vil si den Obligatoriske tjenestepensjonen, i orden, advarer salgssjef Eddie O. Dysterud i Vital Forsikring.

Denne kan opprettes i det selskapet du selv ønsker det.

- Men et bedre tilbud enn det Vital gir andelshavere eller medlemmer i ODI/NTI får en garantert ikke, understreker Dysterud.

- Et bedre OTP-tilbud enn det Vital tilbyr får du ikke, mener salgssjef Eddie Dysterud.

NB! Statoil Firmakort

Etter at kontantkortene ble faset ut 1. desember i fjor, har de aller fleste skaffet seg Statoil Firmakort i stedet. De fleste har bedt om å få rabatten trukket fra på faktura. I disse tilfellene fremkommer rabatten på fakturaen. For de som ønsker å få rabatten utbetalt i juni, fremkommer imidlertid ikke oppspart rabatt på fakturaen. Disse kundene må derfor selv regne ut oppspart rabatt for å beregne sin utbetaling i juni. Husk at utbetalt rabatt er inkl. mva. når rabatten skal regnskapsføres.

Har du enda ikke skaffet deg markedets beste drivstoffavtale, gå inn på våre hjemmesider, last ned søknadskjema og send det til oss i NTI. Ønsker du endringer på et kort du allerede har, ta kontakt direkte med Statoil på StorDH@Statoil.com, eller telefon 22 96 25 88.

Dekk o'hoi!

Av: Julianne Berger

Blanke dekk uten et spor eller en ripe, det er fint det. Sånn nylakkede og blankskurte dekk du vet, sånn som det på de skøytenes som en gang i tiden seilte rundt og dro torsk og sei opp av havet, eller reker og makrell, eller hva det nå var de fikk i fangsten, alle skøytenes som i steinalderen for rundt på de syv hav eller i indre Oslofjord og alle andre steder skipene i gamle dager seilte.

Nå for tiden seiler visst ikke skøyter med blankskurte dekk andre steder enn mellom Rådhuskaia og Dyna fyr. Fisken er for lengst byttet ut med festlige firmafester uten festbrems. Hvis noe i det hele tatt blir dratt opp av sjøen her, er det mest sannsynlig en eller annen festlig festdeltager. En slik en som i yr glede og feststemning har svingt litt for mye på seidelen. Ja, så mye at både han (ja, for det er en mann, så klart) har slengt både seg selv og seidelen over bord.

Ja, på slike festlige fiskeskøyter er det flott med blankskurte dekk. Særlig når du kommer rekende litt for sent for å gjøre den entreen. Ja, du vet når du med høyt hår, hæla i taket og høy av selvtillit seiler

om bord så både hår og hæler og det som verre er, slipper taket så du går rett i dørken med både hårlakken og resten av finstasen. Bare fordi dekket var så blankt at og fint - og glatt, med skikkelig slip-it-effekt.

Noe som er akkurat like festlig som når du hyller rundt i skinnende blanke biler, med blanke felger og enda blankere dekk. Akkurat som når du og bilen slipper taket i vanndammer og litt for mye skinnende blank morgenis, enda våren for lengst har meldt sin ankomst. Da skjer vel det samme som når jeg skriker «dekk» til bikkja mi. Nemlig null niks. Eller det vil si, null niks bremseeffekt. Både bilen og bikkja fortsetter mest sannsynlig uten kontroll av verken deg eller meg. Og blanke dekk og blanke felger havner i grøfta eller i en trailer eller noe annet fryktelig, og den ripefrie lakken blir crushlakk før du aner det.

Nei, takke meg til drosjer og andre biler med skikkelige dekk, sånn som limer seg til veien og holder seg der, på veien, hele veien hjem og litt til.

På tide med dekkskift?????

Pensjonsordning og løyvegaranti



Kjell Skredderberget

ODI/NTIs avtale med DnBNOR om løyvegaranti forutsetter at du har tegnet pensjonssparing i Vital og akseptert de endringene Vital har gjort i vilkårene for den.

Av: Julianne Berger

Denne pensjonssparingen har ingenting med OTP å gjøre. For de drosjeeierne som må tegne OTP, kommer denne pensjonssparingen i tillegg som et svært gunstig supplement.

- Dette er en gunstig pensjonsordning. Endringene går i korthet ut på at produktet er mer individuelt tilpasset den enkelte forsikringstaker enn tidligere. Den oppsparte kapitalen er disponibel når løye innelevers, men det er fullt mulig å fortsette spareordeningen, forteller Dysterud, og legger til at forsikringen likevel ikke er blitt dyreste, men koster akkurat det samme som før.

De aller fleste har returnert en svarslepp der de bekrefter at de aksepterer denne ordningen. Da er således alt i orden. Den som ikke har gjort det, vil likevel bli overført til den nye ordningen, dersom det ikke gis beskjed om noe annet fra den enkelte for at løyvegarantien fortsatt skal kunne gjelde.

Løyvegaranti

I følge EU-regler som ble innført i 2004 må du legge frem en garanti på 75 000 kroner for hovedløye, og 42 000 kroner for hver av de påfølgende drosjeløyvene. Den løyvegarantien du får gjennom ODI-systemet er kommet i stand gjennom et samarbeid mellom Vital, DnBNOR, ODI og ulike drosjesentraler.

- Dette er en billig garantiordning kombinert med en gunstig pensjonssparing, understreker banksjef Kjell Skredderberget i DnBNOR.

Du kan lese mer om løyvegaranti og den gunstige pensjonsordningen på hjemmesiden vår: www.odi.no.

På vei inn i fremtiden

Styret og ledelsen er godt i gang med å stake ut en strategisk og fremtidsrettet plan for ODI og NTI.

Av: Julianne Berger

- Vi er midt inne i arbeidet med å stable en solid forretningsplan på bena, sier administrerende direktør i ODI, Kurt Gjøen.

Ulike forretningsområder

Han forteller at det dreier seg om flere, ganske forskjellige forretningsområder.

- Det er snakk om å beholde- og viderefutte gode avtaler for våre medlemmer. Her kan det nevnes drivstoffavtaler i Oslo og i landet for øvrig, forsikring og finans. Også pensjonssparing, garantier og OTP er viktige felt, der vi hele tiden arbeider for å få til de virkelig gode avtalene, påpeker Kurt.

Direktøren legger til at forretningsområdet; bil, dekk og service, er et annet viktig satsingsområde. Spesielt innenfor dette forretningsområdet mener han ODI/NTI må ta et bedre grep for å styrke økonomien og driftssikkerheten til alle som er knyttet til organisasjonen.

Best mulig

Han understreker at ODI hele tiden har fokus på å fremskaffe best mulig avtaler for andelshaverne sine og medlemmene i NTI.

- Næringsrelaterte rabattavtaler, nye produkter og produktutvikling er mye av fundamentet for virksomheten vår.

Kurt lover ellers at det blir en nærmere orientering om dette spennende strategiarbeidet på generalforsamlingen i mai.



- Vi er i full gang med å stake ut fremtids-kursen, smiler direktør Kurt Gjøen.